



Visión General

En S1 trabajamos todos los días para facilitar la conexión entre personas y empresas desarrollando tecnología de punta. Creemos que para que cada persona se comprometa al máximo debe disfrutar lo que hace y hacer lo que le gusta. Por eso creamos nuestra propia fórmula, con equipos flexibles y estructuras horizontales, donde cada integrante pueda demostrar su mejor versión. En S1 somos más que equipos de trabajo, somos una familia.

Nuestra plataforma compite contra las mejores empresas del mercado, y como Gerente comercial tendrás el gran desafío de posicionar la marca principalmente en el mercado Colobiano y Latam.

Nombre del puesto: Gerente Comercial

Reporta a: Director Comercial

Ubicación: REMOTA

Objetivo principal de la posición

Posicionar la marca S1 principalmente en el mercado Colobiano y Latam. Lograr la meta de mercado, que se pondrá de común acuerdo. El objetivo es vender licencias y conseguir contratos.

Función / Rol

- Responsable de la comercialización de las licencias de S1 en esta región. Owner del proceso ent to end, desde la prospección hasta el cierre de los contratos.

Tareas

- Gestión de bases de datos, obtención, administración, mantenimiento
- Contacto para la gestión de entrevistas
- Entrevistas de Ventas
- Demos a los clientes
- Gestión de la negociación contractual
- Cierre de las ventas
- Cargar su actividad en Hubspot
- Pensar estrategias de ventas e implementarlas
- Apoyar las acciones de marketing de la empresa, inclusive alimentando y colaborando en su ejecución para la correcta adecuación al mercado español.
- Viajes ocasionales para visitar clientes.
- Coordinación de eventos por ejemplo, almuerzo o desayunos con clientes
- Coordinación para la compra de material POP



- Relación con los clientes.
- Entre muchas otras, que se definirán conjuntamente

Requisitos – Perfil

- Excluyente experiencia comprobable en las tareas mencionadas.
- Excluyente experiencia en el sector de Contact Centers. Tiene que conocer el negocio y cuáles son los drivers y KPIS fundamentales de una operación de contact centers.
- Estar al tanto de la evolución de la industria en cuanto a canales digitales, inteligencia artificial, automatizaciones y Bots.
- Seniority para relacionarse con empresas de primer nivel
- Trabajo desde casa, lugar de residencia, Bogotá
- Disponibilidad para viajar
- Autoregulación del trabajo
- Independiente, resolutivo, perfil emprendedor.
- Orientado a Resultados
- Emprendedor, trabajará por su cuenta, aunque no esté solo, tendrá el apoyo del resto de la organización.

¡Esperamos oír de tí pronto! Tenemos mucho por hacer y estaríamos contentos de escuchar cómo puedes ayudarnos.